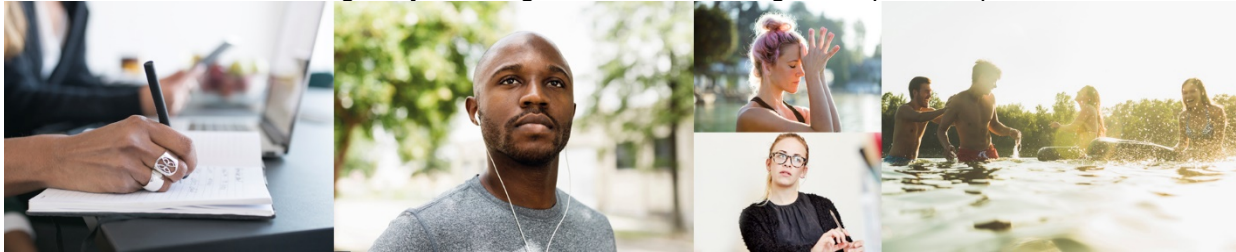


## Praktikant (m/w/d) Sales Force Effectiveness, WS 24/25

### Über Teva

**Du bist auf der Suche nach einem **Praktikum?** – Da gibt's doch was von **ratiopharm****

Lust auf ein spannendes Praktikum mit der perfekten Mischung aus operativen und strategischen Themen, die wirklich was bewegen? Bei Teva suchen wir gerade nach jemandem wie dir. Du bist Student (m/w/d), und stehst auf Vertriebscontrolling, Projektmanagement und Marketing. Dann passt du perfekt in unser Team



Wir, das ist Teva - ein globales Pharmaunternehmen zu dem ratiopharm als Deutschlands bekannteste Arzneimittelmarke gehört. Das Herzstück unseres Erfolges sind unsere Mitarbeitenden in über 60 Ländern, die weltweit dafür sorgen, dass wir tagtäglich 200 Millionen Menschen patientenorientierte Gesundheitslösungen von höchster Qualität anbieten können. Also let's go und sei auch du ein Teil davon und wachse mit uns!

**Beginn zum Wintersemester 24/25, Dauer 6 Monate**

### Das erwartet Dich

- Du arbeitest **cross-funktional** an spannenden und zukunftsweisenden **Projekten**
- du unterstützt uns beim Aufbau von **Reportings** und hilfst uns dadurch, unsere **Maßnahmen** kundenzentriert und bedürfnisorientiert zu gestalten
- Du treibst gemeinsam mit uns die Weiterentwicklung und kontinuierlichen Optimierung unserer **Vertriebssteuerungstools** voran
- Du hilfst uns bei der Organisation und Durchführung von **Meetings, Events** und **teamstärkenden** Tagungen
- Du bist **vollwertiges Mitglied** eines agilen Teams und arbeitest an neuen Ideen und Innovationen
- Du bist **Teil des Vertriebsinnendienst-Teams**, übernimmst organisatorische sowie administrative Aufgaben und unterstützt uns im Tagesgeschäft

### Das bringst Du mit

- Du bist eingeschriebener Student (m/w/d) eines wirtschaftswissenschaftlichen Studiums mit dem mit möglichen Schwerpunkten Vertrieb, Marketing, Gesundheitswesen oder eines vergleichbaren Studiums
- gute Kenntnisse in MS-Office setzen wir voraus
- Fließende Deutschkenntnisse in Wort und Schrift setzen wir voraus
- Herausforderungen gehst Du zielgerichtet und fokussiert an
- Du bist bereit Verantwortung zu übernehmen, selbständig zu arbeiten und Eigeninitiative zu zeigen
- Deine aufgeschlossene, kreative Art passt zu unserem dynamischen Unternehmensumfeld

### Das bieten wir

Du bist vom ersten Tag an ein **vollwertiges Mitglied** eines kollegialen Teams und wirst bei deinen Aufgaben tatkräftig unterstützt und betreut. Du erhältst abteilungsübergreifend Einblicke und hast die Möglichkeit unseren abwechslungsreichen Alltag im Vertrieb für die Marke **ratiopharm** zu begleiten und mitzugestalten. Wir praktizieren eine Feedbackkultur, bieten unseren Mitarbeitern flexible Arbeitszeiten.

Wir freuen uns auf Deine Onlinebewerbung unter: <https://careers.teva/job-invite/54660/>  
Referenznummer: 54660

**Bei Fragen wende Dich gerne an Louisa Bock**  
Tel.: +49 731 402 2267

